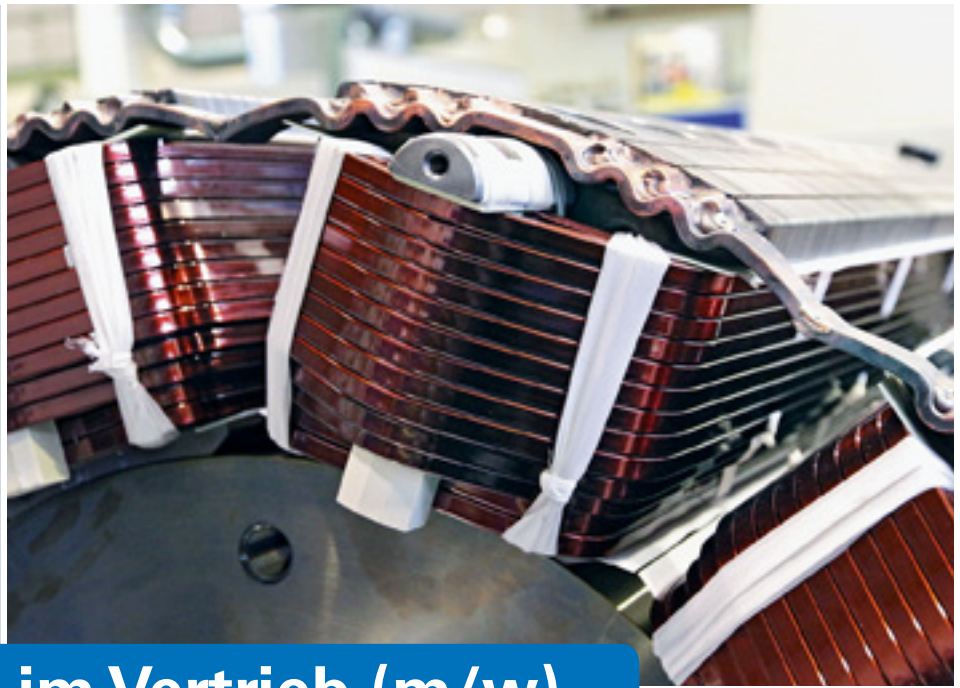


Die Spezialisten für Motoren und Generatoren suchen Verstärkung. Für unser Familienunternehmen mit 200 Mitarbeitern und einen guten Teamgeist. Für weltweit nachgefragte Spezialmaschinen als Antriebslösungen und zur Energieerzeugung. Für immer neue und spezielle Herausforderungen. Das Richtige für Sie? Denn wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n



Projektingenieur im Vertrieb (m/w)

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Studium in der Fachrichtung Elektrotechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Fachrichtung
- idealerweise grundlegende praktische Erfahrungen im Umgang mit nationalen und internationalen Kunden
- sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihr Antrieb:

- Sie interessieren sich für Megayachten, Kreuzfahrt- und Spezialschiffe, Wasserkraftwerke und Industrieanlagen
- Sie können sich schnell in neue Märkte und Themenfelder einarbeiten und lieben die Herausforderung, die neue Kundenprojekte mit sich bringen
- Sie verfügen über sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft und arbeiten dabei ergebnis- und kundenorientiert
- den Kundenkontakt gestalten Sie freundlich, dienstleistungsorientiert und sicher
- Sie sind ein Teamplayer mit großem Engagement und hohem Qualitätsanspruch
- Sie überzeugen durch hervorragende Organisationsstärke, Eigeninitiative und Zuverlässigkeit
- Sie besitzen eine strukturierte Arbeitsweise, ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Sie haben Freude an der technisch versierten Auskunftserteilung an Bestands- und Neukunden

Ihr Wirkungsfeld:

- technische Beratung und Betreuung des Kundenstammes, überwiegend im Innendienst
- Klärung von Kundenanfragen in technischer und kommerzieller Hinsicht
- Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- Kalkulieren der Aufträge sowie Erstellen der Angebote, Auftragsbestätigungen und Verträge (Zahlungs- und Lieferkonditionen)
- Führen von Auftrags- und Preisverhandlungen
- zeitnahe Nachverfolgung von Angeboten
- Projektkoordination für laufende Aufträge
- Erstellen und Pflegen von Arbeitspapieren mit technischen Daten zur betrieblichen Beauftragung
- kontinuierliche Zusammenarbeit und Abstimmung mit allen Unternehmensbereichen
- Analyse und Auswertung von Trends der Kundenanforderungen und der Wettbewerbssituation
- Teilnahme und Repräsentation auf nationalen und internationalen Messen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – und Ihre Mitarbeit an unserer Weiterentwicklung. Denn: Besser werden treibt uns an.

Ihre Ansprechpartnerin: Frau Moyer

Telefon: +49 340 203-291

bewerbung@aemdessau.de

www.aemdessau.de