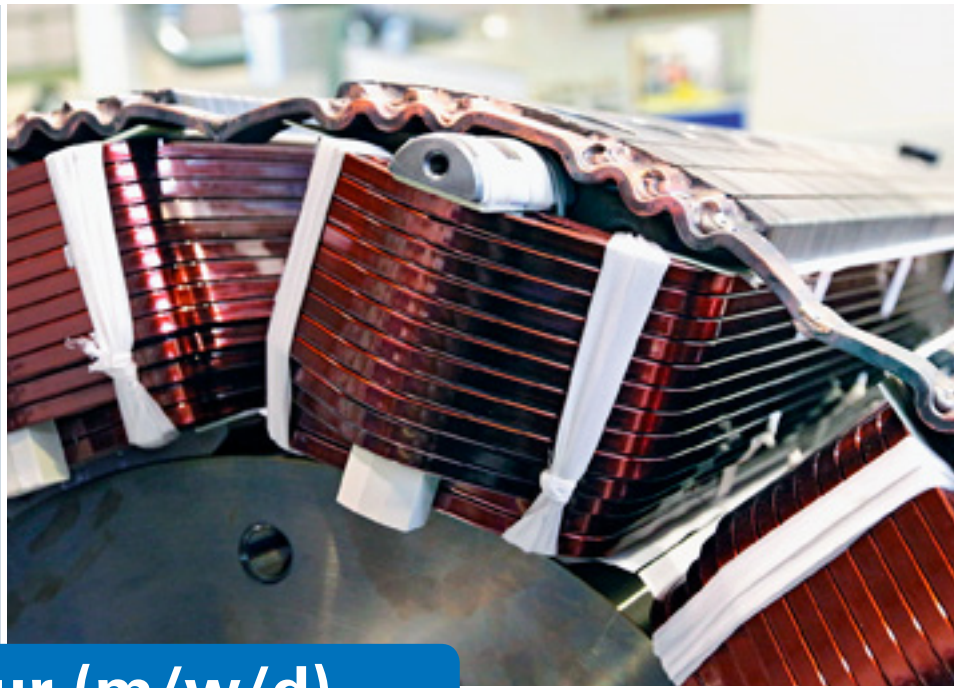


Die Spezialisten für Motoren und Generatoren suchen Verstärkung. Für unser Familienunternehmen mit 150 Mitarbeitern und einen guten Teamgeist. Für weltweit nachgefragte Spezialmaschinen als Antriebslösungen und zur Energieerzeugung. Für immer neue und spezielle Herausforderungen. Das Richtige für Sie? Denn wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n



Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Studium in der Fachrichtung Elektrotechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Fachrichtung
- idealerweise grundlegende praktische Erfahrungen und Erfolge im nationalen und internationalen Vertrieb
- sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil

Ihr Antrieb:

- Sie interessieren sich für Megayachten, Kreuzfahrt- und Spezialschiffe, Wasserkraftwerke und Industrieanlagen
- Sie können sich schnell in neue Märkte und Themenfelder einarbeiten und lieben die Herausforderung, die neue Vertriebsprojekte mit sich bringen
- Sie verfügen über exzellente Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke und arbeiten dabei ergebnis- und kundenorientiert
- Sie überzeugen durch hervorragende Organisationsstärke, Eigeninitiative und Zuverlässigkeit
- Sie besitzen eine strukturierte Arbeitsweise, ausgeprägte analytische, strategische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Sie bringen Flexibilität mit und reisen gelegentlich gern

Ihr Wirkungsfeld:

- nationale und internationale Akquise von Aufträgen von der Recherche, der Erarbeitung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss und Aufbau eines Kontaktnetzes zu den Entscheidungsträgern
- Weiterentwicklung und Betreuung der bestehenden Kundenbeziehungen und das damit verbundene Ausschöpfen der gegebenen Wachstumspotentiale
- Produktpräsentationen und technische Beratungen der Kunden
- Analyse und Auswertung von Trends der Kundenanforderungen, des Marktes und der Wettbewerbssituation
- Erstellen und Pflegen von Arbeitspapieren mit technischen Daten zur betrieblichen Beauftragung
- Teilnahme an nationalen und internationalen Kongressen und Messen
- kontinuierliche Zusammenarbeit und Abstimmung mit allen Unternehmensbereichen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – und Ihre Mitarbeit an unserer Weiterentwicklung. Denn: Besser werden treibt uns an.

Ihre Ansprechpartnerin: Frau Moyer

Telefon: +49 340 203-291

bewerbung@aemdessau.de

www.aemdessau.de